



Ils savent faire leur métier. Je leur apprend à le vendre.

Créateurs d'entreprise ou équipes commerciales : je leur apprend à trouver leurs clients et à les convaincre, par l'écoute. Pour bâtir une activité rentable, et qui dure.

Cindy Thery · fondatrice, coach business et formatrice

+ 2 000

entreprises créées chaque année dans les Ardennes, environ 200 par mois

Insee, données mensuelles 2025-2026

28 %

des micro-entrepreneurs immatriculés en France en 2018 encore actifs cinq ans après

Insee Première n° 2069, 2025

Ce qui manque le plus souvent ? Pas l'idée. **Les clients.**

Ma méthode : la vente par l'écoute

Comprendre avant de convaincre

Un client n'achète pas une prestation, il achète un soulagement. On apprend à l'entendre.

Construire une activité rentable

Positionnement, prix, rentabilité, posture de chef d'entreprise : des fondations qui tiennent.

Passer à l'action

Prospection, rendez-vous, objections : on s'entraîne sur des situations réelles.

50+

entrepreneurs accompagnés depuis 2024

≈ 30

avis Google

Qualiopi

organisme de formation certifié

20 ans

d'expérience en entreprise



Travaillons ensemble

Vous accompagnez des créateurs, ou vous dirigez une équipe commerciale ? Prenons 30 minutes pour faire connaissance, en visio ou autour d'un café dans les Ardennes.

calendly.com/cindythery-av/rdv-partenaire

Pour les créateurs et les indépendants à distance

LE PARCOURS COMPLET

Parcours Premier Client

Créer une activité rentable et trouver ses clients

- Posture de chef d'entreprise, positionnement et prix
- Rentabilité, prospection et relation client
- E-learning et cahiers d'exercices corrigés

À partir de **2 000 €**

Option 100 % autonome ou option accompagnée

POUR DÉMARRER

Atelier Premiers Clients

Une journée pour savoir qui démarcher et quoi lui dire

- Identifier ses clients idéaux
- Écrire ses premiers messages de prospection
- Repartir avec un plan d'action concret

450 € par participant

Sur place pour un groupe, dès 5 participants

Pour les entreprises sur place, intra-entreprise

FORMATION-ACTION

Vendre par l'écoute

La vente émotionnelle appliquée à vos équipes commerciales

- Une semaine : 4 matinées de 3 h dans vos locaux
- Préparée avec vous, adaptée chaque jour à votre équipe
- Mises en situation sur vos vraies objections
- Suivi un mois après

Cuisine, literie, ameublement, décoration, immobilier : tous les achats où l'émotion décide.

À partir de **6 000 €**

Jusqu'à 5 personnes

NOUVEAU · DÈS JANVIER 2027

Manager avec l'intelligence émotionnelle

Construire une équipe engagée et performante

- Mieux se connaître pour mieux manager
- Comprendre et accueillir les émotions de son équipe
- Communiquer, motiver, donner du feedback
- Ateliers sur place et coaching des managers

Les plans de formation 2027 se préparent maintenant : parlons-en dès aujourd'hui.

Sur devis

Programme construit avec vous



Vous êtes un partenaire ou une entreprise ?

Café partenaire, 30 min



Vous créez votre entreprise ?

Audit offert avec Cindy

Cindy Thery

cindy@newworkeuses.com
new-workeuses.fr